



Wissen wie, wann und wo sich Menschen bewegen – das ist weit mehr als ein „Irgendwas mit Medien“-Job. Es braucht digitales Know-how, starke Lösungen und kreative Leistung, um zu verstehen, was Menschen bewegt und wie man sie dort abholt, wo sie sind: draußen.

Weischer.JvB GmbH gehört zu den führenden Agenturen für Außenwerbung in Deutschland. Damit die Werbung auch die Richtigen erreicht, übernimmt die Hamburger Agentur alles – von der Planung bis hin zur Abwicklung. Als Teil von **Weischer**, einem der führenden Medienunternehmen in DACH, schafft **Weischer.JvB GmbH** Synergien aus den Bereichen Out-of-Home, Digital-Out-of-Home, Digital Audio und vielem mehr. So bildet die Agentur den gesamten Weg der Menschen ab – die mobile Customer Journey.

Unser Team am **Standort Hamburg** sucht nun zur Verstärkung eine/n

Director Strategie und Customer Solutions (m/w/d)

DEINE AUFGABEN:

- Du leitest den Bereich Strategie und Customer Solutions fachlich und disziplinarisch
- Du erarbeitest gemeinsam mit deinem Team für unsere Kunden strategisch fundierte Analysen und Empfehlungen über alle Mediakanäle hinweg und entwickelst daraus zielgerichtete Mediastrategien und -konzepte und arbeitest federführend an Innovations-Projekten
- Mit deinen ausgeprägten Storytelling- und Präsentations-Fähigkeiten gelingt es dir, Kunden für deine Konzepte und Ideen zu begeistern
- Bei internen Projekten und Pitches übernimmst du die strategische Lead-Funktion und steuerst dabei souverän die Teams und Themen
- Du begeisterst dich für neue Trends, Innovationen und Entwicklungen in der Mediabranche und wirkst mit deinen strategischen Ableitungen als Impulsgeber für intern und extern
- Du bist maßgeblich an Produktneuentwicklungen auch außerhalb des Tagesgeschäfts verantwortlich

DEIN PROFIL:

- Mehrjährige Berufserfahrung in einer Media- oder Kommunikationsagentur oder in der Media- oder Kommunikationsabteilung auf Kundenseite
- Du hast bereits Erfahrung in der Teamführung - fachlich und disziplinarisch
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Zielgruppen-, Marken- und Marktverständnis und fundiertes Medienwissen über alle Kanäle hinweg.
- Aufgrund deiner Beratungskompetenz und Vertriebsstärke hast Du bereits erfolgreich große Media-Accounts im Neukundengeschäft gewonnen
- Dein Denken ist analytisch und strukturiert, sowie kreativ und lösungsorientiert
- Ein professioneller Umgang mit MS-Office ist für dich selbstverständlich, genauso wie sichere Business-Englischkenntnisse

WAS WIR DIR BIETEN:

- Einen attraktiven Arbeitsplatz im Herzen von Altona mit einem fantastischen Ausblick auf die Elbe
- Flexible Arbeitszeiten sowie Arbeiten im Mobile Office und die Möglichkeit bis zu 30 Tage im Kalenderjahr aus dem EU-Ausland zu arbeiten
- Erholung pur bei 32 Tagen Urlaub im Jahr
- Die Möglichkeit, dich durch Workshops und Schulungen kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Tolle Filme „for free“ im Kino genießen, vergünstigt bei Urban Sports trainieren und von unserem Angebot für Dienstfahrräder profitieren
- Die Teilnahme am unternehmensweiten Weischer Bonus sowie bei erfolgreicher Vermittlung neuer Kolleg:innen eine Prämie bis zu einer Höhe von 3.000€
- Zuschuss zur Fahrkarte, Sodexo Essenschecks oder Online Benefit Pass
- Ein hauseigenes Café mit einer großen Auswahl an Salaten, Sandwiches, Desserts und Eis oder doch in bunt gemischten Gruppen teamübergreifend zum Mittagessen („Lunch-Bingo“)? Das alles findest du bei uns!

Neugierig? Dann schau doch mal auf unserer Homepage [Weischer.Media](#) im Bereich [Karriere](#) vorbei.

Wir freuen uns auf Deine Online-Bewerbung mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Deiner Gehaltsvorstellung an **Janne Wilken** / Recruiting

JETZT BEWERBEN



MW WEISCHER

Weischer.Media GmbH & Co. KG - Elbberg 7 - 22767 Hamburg